

عجله در کسب درآمد از کسب و کار اینترنتی



بسیاری از کسب و کارهای اینترنتی همان طور که با سرعت بالا مثل قارچ رشد می کنند، با همان سرعت رشد هم از بین می روند.

دلیل اصلی این رویه ای که در پیش است، فقط نداشتن صبر و حوصله است و شاید اصلی ترین دلیل این بی حوصلگی را می توان نداشتن تجربه لازم در زمینه اینترنت و مدیریت سایت دانست. البته قابل توجه است که از این اشخاص در کسب و کارهای اینترنتی کم نیستند که صبر کافی در این کار نداشتند تا بتوانند ثمره ای این کار را بچشند.

اگر شما بهترین سایت دنیا با تمام امکاناتی که تصورش را می کنید داشته باشید اما از صبر و حوصله لازم برای گسترش کسب و کار خود برخوردار نباشید، مطمئن باشید به زودی شروع شما تبدیل به یک پایان غم انگیز خواهد شد.

مهم ترین ویژگی افراد موفق در کسب و کار اینترنتی:



افراد موفق عادت‌های خوبی را در خودشان پرورش داده‌اند تا به موفقیت برسند. عادت‌هایی که بیشتر آن را با تلاش فراوان خود به ارث برده‌اند.

یکی از خصوصیات بارزی که می‌توان برشمرد، صبر و حوصله و تلاش زیاد است. این ویژگی از عادت‌های مثبت و توأم با تلاش زیاد است و همین امر باعث شده در کسب و کارهای اینترنتی خیلی از سایت‌ها به درجه‌های بالای موفقیت برسند.

مدیران همین سایت‌ها با صبر و حوصله و اعتقاد و ایمان راسخی که داشته‌اند به موفقیت رسیده‌اند و در همین راستا فقط روی هدف خود تمرکز کرده‌اند.



بر عکس افراد صبور، اشخاصی که از صبر و حوصله کافی برخوردار نیستند همان کسانی هستند که به خودشان و کاری که می کنند ایمان و اعتقاد و اعتماد لازم را ندارند و تفکرات منفی در ذهنشان آنها را از رسیدن به هدفشان باز می دارد.

این اشخاص جزء همان دسته از افرادی هستند که سایت هایی با رشد زیاد تولید می کنند و بعد از مدتی آن را رها می کنند و این سؤال پیش می آید که:

دلیل اینکه خیلی از اشخاص در راه اندازی و به درآمد رسیدن کسب و کارهای اینترنتی عجله می کنند چیست؟

دلیل این امر این است که زمانی که بیوگرافی اشخاص موفق در این زمینه را می خوانند تصورشان بر این است که این اشخاص یک دفعه و یک شبه به این همه ثروت رسیده اند و در کارشان موفق شده اند. اما این تصور کاملاً واهی و اشتباه است. اشخاص موفق در زمینه کسب و کارهای اینترنتی صبر فوق العاده زیادی داشته اند و متحمل شکست های پی در پی شده اند.

از جمله:

۱. **جف بیزوس** مؤسس سایت آمازون که حدود ۵ سال هیچ درآمد قابل توجهی نداشت. اما آنقدر صبر کرد تا الان یکی از بزرگترین سایت‌های دنیا در کسب و کارهای اینترنتی است.

۲. **فیسبوک** که هم اکنون بزرگترین **شبکه اجتماعی** در دنیا محسوب می‌شود نزدیک به ۲ میلیارد کاربر فعال در تمام سطح دنیا به خود اختصاص داده است و ۱۴ سال زحمت کشیده است تا به اینجا رسیده است.

این نمونه‌ها تنها مواردی نیست که با صبر و حوصله و پشتکار به اینجا رسیده‌اند. پس به این نکته توجه داشته باشید که باید صبر و تلاش و حوصله به خرج دهید تا روزی به موفقیت برسید.

چرا برای کسب درآمد و موفقیت در زمینه کسب و کار اینترنتی، نباید هرگز عجله کرد؟

صبور باشید

**حتی اگر چند ماه اول سفارش
نداشتید نگران نباشید**

به کسب و کارتان زمان بدهید

kafeniaz.com



تصور کنید که با سرعت ۱۰۰ کیلومتر رانندگی می‌کنید. اگر به مناظر اطراف نگاه کنید با سرعت از کنار شما رد می‌شود. اما اگر سرعت خود را به ۳۰ کیلومتر برسانید مناظر را به راحتی می‌توانید مشاهده نمایید.

در کسب و کارهای اینترنتی هم به اینگونه باید عمل کرد. ممکن است با این عجله‌های بی مورد فرصت‌های کوچک و بزرگی که در مسیر راه است را نادیده بگیرید و چه بسا که راه برگشتی هم نباشد و نتوانید آن را جبران کنید. بزرگ‌ترین دارایی شما که همان زمانی هست که در اختیار دارید و اگر **مدیریت زمان** را بلد نباشید فرصت جبرانی نخواهد بود.

معایب عجل بودن در کسب درآمد از کسب و کار اینترنتی:



عجل بودن همیشه به یک عادت دائمی تبدیل می شود

عجله کردن باعث می شود که شما در تصمیماتی که می گیرید دچار اشتباه بشوید

زمانی که عجل هستید ایده های جذابی که در مسیر راه است به ذهنتان خطور نمی کند

فرصت های جدید یکی پس از دیگری را از دست می دهید

عجل بودن باعث می شود نه تنها در این زمینه بلکه در هیچ کاری موفق نشوید

مزیت‌های صبر کردن در کسب و کار اینترنتی:



صبور بودن باعث می‌شود که در زندگی همیشه آرام باشید

تصمیم‌هایی به موقع، مناسب و در عین حال درست بگیرید

ایده‌ها را جذب و بسته به نوع خلاق بودنش آن را در کسب و کار خود پیاده سازی نمایید

فرصت‌های کوچک و بزرگ را تبدیل به ایده‌های پول ساز نمایید

موفقیت شما حتمی و کسب و کار شما پیشرفت خواهد کرد

سخن پایانی

رمز موفقیت شما نه تنها در کسب و کارهای اینترنتی بلکه در تمام زمینه‌های کاری این است که صبر و حوصله داشته باشید و به کاری که می‌کنید اعتقاد، ایمان و عشق داشته باشید. اگر به کاری که می‌کنید علاقه نداشته باشید مطمئن باشید که به زودی از چرخه رقابت باز خواهید ماند.

در کارتان باید تلاشی بی وقفه داشته باشید و سعی کنید که هدف خاصی را دنبال کنید. این عمل درست است که ممکن است که ماهها طول بکشد اما روزی کاربرهای اینترنتی محتوای تولید شده شما را به اشتراک خواهند گذاشت و شما در سطح اینترنت زبانزد خواص و عام خواهید شد و آن زمان است که نتیجه این همه تلاش را خواهید گرفت.

امید داریم که این مقاله به شما کمک کرده باشد که کمی به موفقیت خود در کسب و کارهای اینترنتی نزدیک‌تر شوید.