

چگونه بدون سرمایه پولدار شویم؟



مطمئناً در دنیای مدرن اینترنت از اینگونه سؤالات زیاد دیده می‌شود. با یک جستجوی کوچک متوجه خواهید شد که هر سایت، شخص، گروه، انجمن و یا شرکتی چه راهکاری برای بیرون رفتن از فقر جلوی پای شما قرار می‌دهند.

ناگفته نماند که تمام راهنمایی‌هایی که ارائه می‌دهند به طوری اثبات شده است و راهی را که دیگران رفته‌اند، پس شما هم می‌توانید با استفاده از تاکتیک زمان که مهمترین فاکتور در رسیدن به موفقیت است.

فاکتور مهم دیگری هم در کنار فاکتور زمان وجود دارد که آن هم تلاش است. این دو تا در راستای یکدیگر هستند. یعنی شما نمی‌توانید تلاش چندین برابر داشته باشید ولی عجله کنید و یا زمان طولانی وقت بگذارید ولی تلاشی نداشته باشید.

تفکر بسیاری از مردم این است که راه اندازی کسب و کار یعنی باید ۱۰۰ میلیون پول داشت تا بتوان یک کار کوچک راه اندازی کرد، که البته در بعضی از مواقع این درست است اما همیشه نه.

در این مقاله سعی کردیم چندین راهنمایی ارائه دهیم تا به شما کمک کند با سرمایه گذاری کمتر به کسب درآمد برسید:



این روزها دست هر شخصی یک گوشی هوشمند تلفن همراه است و خرید و فروش و تعمیرات آن هم بازار کاری بسیار خوبی برای دیگر افراد جامعه است. با یک سرمایه بسیار کم می توانید دوره تعمیرات گوشی همراه را بگذرانید و شروع به کار کنید و در ابتدای کار اگر نمی توانید اجاره مغازه را بدهید می توانید به صورت سیار این کار را انجام دهید.

چون گوشی ها اطلاعات مهمی از کاربران را در خود جای داده است، بنابراین مردم مایل هستند پول بیشتری برای بازیابی داده هایشان بپردازند تا اینکه بخواهند یک گوشی نو خریداری کنند.

۲ - صنایع غذایی

همیشه به خاطر داشته باشید که هر چیزی که با شکم در ارتباط باشد، همیشه بازارش داغ داغ است. قبل از اینکه وارد این حوزه شوید باید محصولی متفاوت و مبتکرانه داشته باشید. خلاصه بهتون بگم، جدید و جذاب باشه. نمونه محصولات خارجی را می‌توانید از سایت‌های خارجی جستجو کنید و محصولی پیدا کنید که با ذائقه مردم ایران جور باشه.

۳ - اینترنت



سر و کار ما با دنیای مدرن وب زیاد است. همه ما اگر به دنبال گوشی تلفن همراه، مقاله، کتاب، خرید ملک، خرید زمین و هر چیز دیگری باشیم، اول به سراغ اینترنت می‌رویم. اینترنت حجم بسیار بسیار عظیمی از اطلاعات را در خود قرار داده است.

پس در نظر بگیرید که با اینترنت چه کارهایی که می‌توان انجام داد. راه اندازی وب سایت سرمایه زیادی نمی‌خواهد و می‌توانید با تخصصی که در زمینه خاصی دارید کسب درآمد کنید.

البته بهینه سازی سایت را فراموش نکنید که مهمترین فاکتور در راه اندازی سایت است، تا برای موتورهای جستجو شناخته شده باشد و در نتایج جستجو گوگل در لینک اول باشید.

۴ - صنایع دستی

بازار صنایع دستی و هنر همیشه داغ است و صد البته که مشتریان خاص خود را دارد. اگر در بازار کار صنایع دستی سر بزنید و بدانید چه چیزی برای مشتریان جذابیت دارد، قطعاً می‌توانید هنر دستی خود را به قیمت‌های استثنایی به فروش برسانید. هنرهای دستی مانند قلم کاری، منبت کاری، مشبک کاری، معرق چوب، معرق منبت، منبت چوب و همه و همه می‌تواند یک بازار کار برای شما باشد.

۵ - خدمات

پیدا کردن خدماتی که در یک شهر مورد نظر مردم است کار زیاد سختی نیست. در ابتدا از کارهای کوچک شروع کنید و کم کم آن را به کل کشور توسعه دهید. موقعیت سنجی کنید که در چه منطقه‌ای از شهر شما چه خدمتی را می‌توانید ارائه دهید که کم و یا محدود است.

به طور مثال اگر تایپ سریع بلد باشید می‌توانید از طریق سایت کار بگیرید و تحویل بدید. دیگه مردم مجبور نیستند بیرون از خونه این کارها رو انجام بدن.

۶ - اطلاع رسانی

اگر توجه کرده باشید، حجم بسیار زیادی از اخبارها که در رسانه‌ها منتشر می‌شود، اطلاعات عمومی و... همه مردم را سردرگم کرده است و اطلاعی ندارند که کدام کارآمد و مناسب حال آنهاست.

ای روزها مردم بیشتر با اینترنت و برنامه‌های وابسته به گوشی همراه در ارتباط هستند. اگر بتوانید اپلیکیشنی طراحی کنید که این پارامترها و اطلاعات را در کنار یکدیگر قرار دهد هم از شما قدردانی می‌کنند و هم مطمئن باشید که هزینه آن را هم می‌پردازند.

۷ - بازاریابی و فروش

این روزها بعضی از تولید کنندگان برای فروش محصولاتشان دچار مشکل هستند. شما این فرصت را غنیمت شمرده و اگر بتوانید مشتری و بازارهای جدید برای دیگر تولید کنندگان پیدا کنید، مطمئن باشید که سود خوبی نصیب شما خواهد داشت. اشخاصی هستند که محصولات فوق العاده خوبی تولید می‌کنند ولی راه فروش آن را نمی‌دانند.

افراد موفق افراد ناموفق
(در کسب و کار)

<p>دائماً دلتنگ روزهای خوش گذشته اند</p>	<p>به آینده فکر می‌کنند.</p>
<p>دائماً حس میکنند چیزی را گم کرده اند.</p>	<p>باورهایشان را می‌سنجند.</p>
<p>معتقدند افراد ثروتمند به آنها نیاز ندارند.</p>	<p>می‌دانند که ثروتمندان به آنها نیاز دارند.</p>
<p>می‌اندیشند که چگونه بیشتر ذخیره کنند.</p>	<p>می‌اندیشند که چگونه بیشتر به دست آورند.</p>
<p>معتقدند که پول به صورت خطی رشد می‌کند و برای پول بیشتر، باید بیشتر کار کنند.</p>	<p>معتقدند که پول به صورت تصاعدی رشد می‌کند و می‌توانند سرمایه گذاری های درست انجام دهند.</p>

kafeniaz.com