

چگونه از اینترنت می توان درآمد کسب کرد؟



راه اندازی یک کسب و کار اینترنتی و کسب درآمد از آن می تواند شخصی را از فرش به عرش برساند و بر عکس اگر مهارت کافی در این رشته نداشته باشید و یا بدون تحقیق و مشاوره پا در این عرصه بگذارید می تواند شما را از عرش به فرش بیاورد و ورشکست شوید.

خوشبختانه خبر خوب این است که درآمد از اینترنت کار سختی نیست فقط باید بتوانید مهارت هایتان را بشناسید و روی آن سرمایه گذاری کنید.

اگر این روزها را با چند سال قبل بررسی کنید متوجه خواهید شد که بیشتر مردم از گوشی های همراه هوشمند استفاده می کنند و به طور متوسط می توان اینگونه تصور کرد که حدود ۵۰ الی ۶۰ دقیقه را در اینترنت و شبکه های اجتماعی به سر می برند. با بررسی ساده باز هم متوجه خواهید شد که هر روز کاربران اینترنتی در روز مدام در حال افزایش هستند. این یک فرصت ناب است برای اشخاصی که به دور کاری و یا به اصطلاح کار دوم نیاز دارند.

سایت های خاصی هستند که مقداری از فضای سایت خودشان را در اختیار کاربران قرار می دهند تا در آنجا آزادانه به خرید و فروش بپردازند. اگر شما هم مایل به سرمایه گذاری در این حوزه هستید باید این نکته را مد نظر داشته باشید که نباید عجله در کسب و درآمد از اینترنت داشته باشید و با کمی تحقیق متوجه این موضوع خواهید شد که سایت هایی هستند که درآمدهای میلیاردی به جیب می زنند. اگر شما هم مایل هستید که به این گونه سایت ها بپیوندید، خواندن این مقاله را از دست ندهید.

در این مقاله سعی داریم روش‌هایی برای درآمدزایی از طریق اینترنت را ارائه دهیم.

فروش کتاب‌های الکترونیکی و صوتی

یکی از روش‌های درآمدزایی از اینترنت این است که: کتاب‌ها و مقاله‌ها را به صورت الکترونیکی و یا صوتی منتشر کنید



روشی که در بین کاربران اینترنتی باب شده این است که در خود نیازی نمی‌بینند و همچنین وقت این را ندارند که حتماً یک کتاب به فرض ۱۰۰ صفحه‌ای را در یک سایت به صورت آنلاین مطالعه کنند.

تمامی سایت‌های اینترنتی که در این حوزه کار می‌کنند این گونه کتاب‌ها را به صورت فایل PDF در سایت آپلود می‌کنند و کاربران با خیال راحت این [فایل‌های الکترونیکی](#) را ذخیره و در وقت مناسب آن را مطالعه می‌کنند. با یک جستجوی ساده در اینترنت متوجه صدها سایت از این نوع خواهید شد و با استفاده از آن‌ها و به خصوص استفاده از شبکه‌های اجتماعی، می‌توانید کتاب‌ها و فایل‌های الکترونیکی خود را به صورت رایگان و یا هزینه دار در اختیار مخاطبین خودتان قرار دهید.

روش دیگری نیز وجود دارد و این است که مردم به مرور زمان کم حوصله تر می‌شوند. این فرصت فوق العاده ای برای شماست تا بتوانید همین کتاب‌های الکترونیکی را به صورت [پادکست های صوتی](#) تهیه کنید و در سایت‌ها و اپلیکیشن های موجود در اختیار کاربران و مخاطبین خود قرار دهید.

طراحی و ایجاد یک وبلاگ



اگر هزینه کافی در اختیار ندارید می‌توانید [وبلاگ](#) را به صورت کاملاً رایگان طراحی کنید. طراحی وبلاگ نیاز به مهارت خاصی ندارد. یک حوزه خاص به فرض مثال موفقیت، بازاریابی، مدیریت، کسب و کار و ... را در نظر بگیرید و در آن حوزه اقدام به تولید محتوای ناب و تازه و کاربر پسند نمایید. با این کار شما هم کاربران زیادی به سمت وبلاگ شما روانه خواهد شد و بعد از مدتی می‌توانید از این کاربران درآمد کسب کنید. فقط سعی کنید که علاقه مردم را در این زمینه‌ها شناسایی و بر طبق آن تولید محتوا نمایید.

انجام پروژه‌های دانشجویی و خصوصی



برای یادگیری و فراگیری مهارت‌ها هیچ وقت دیر نیست. اگر در حوزه‌ی خاصی مهارت دارید و آن قدر به خودتان اعتماد دارید و اعتماد به نفستان آن قدر زیاد هست که درخواست مردم را برای انجام پروژه‌های آن‌ها قبول کنید می‌توانید به اینترنت مراجعه و جستجویی کوچک انجام دهید.

سایت‌های زیادی در این زمینه کار می‌کنند که پروژه‌های دیگران را معرفی می‌کنند و همچنین این پروژه‌ها آن قدر زیاد هستند که به طور یقین می‌توان گفت شما هیچ گاه بیکار نخواهید بود.

اگر تخصص خاصی دارید آن را به صورت آنلاین در اختیار دیگران قرار دهید



اگر در حوزه‌ای خاص مانند برنامه‌های گرافیکی، حسابداری، سئو و بهینه سازی سایت، طراحی سایت و ... مهارت و تخصص کافی دارید می‌توانید با کمی هزینه یک سایت طراحی کنید و با آموزش‌های آنلاینی که ارائه می‌دهید درآمد قابل توجهی کسب کنید. اگر کاربران زیادی را به سمت سایت خود روانه کنید به راحتی می‌توانید آنها را به صورت خصوصی نیز آموزش دهید.



با گستردگی وب آموزش‌های آنلاین نیز رو به گسترش پیدا کرده‌اند. این روزها کاربران نیازی در خود دارد که به جای خواندن یک آموزش ۱۰ صفحه‌ای، همان آموزش را در قالب یک ویدیو و فیلم آموزشی مشاهده کنند. طبق آمارهای جهانی مشاهده ویدیو در رأس هرم آموزش قرار دارد. می‌توانید با طراحی یک سایت از هنر و نبوغ خودتان استفاده کنید و آموزش‌های تخصصی خودتان را به صورت ویدیو در اختیار دیگران قرار دهید.

اگر هزینه طراحی سایت را ندارید می‌توانید در سایت‌هایی که ارائه دهنده و برگزار کننده این گونه کلاس‌های آموزشی آنلاین هستند عضو شوید و با فروش هر محصولی، درصدی به مدیران سایت پرداخت کنید. مزیت این روش این است که دیگر احتیاجی به پرداخت هزینه‌های گزاف برای بازاریابی و تبلیغات نخواهید داشت.



مردم همیشه دوست دارند که بدون حضور در کلاس‌های زبان، اقدام به خودآموزی زبان کنند و تقاضا برای این گونه موارد بسیار زیاد است. با برگزاری دوره‌های آموزشی زبان آن هم به صورت آنلاین به راحتی می‌توانید کاربران زیادی را جذب کنید. مقداری از آموزش‌ها را به صورت رایگان در سایت قرار دهید و مابقی را به صورت هزینه در بیاورید.

البته این نکته را مد نظر داشته باشید این گونه آموزش‌ها در سطح وب زیاد است اما شما راهکاری که می‌توانید پیاده سازی نمایید این است که یا متد خاصی را ارائه دهید و یا اینکه قیمت آموزش‌ها را پایین بیاورید.

برای ارائه آموزش‌ها از شبکه‌های اجتماعی کمک بگیرید



این روزها شبکه‌های اجتماعی مهمان همه‌ی خانه‌های مردم هستند. هر شخصی که از اینترنت استفاده می‌کند بلااستثناء از شبکه‌های اجتماعی نیز استفاده می‌کند. شما به راحتی می‌توانید مهارت‌های خودتان را در این نوع شبکه‌ها به اشتراک عموم مردم بگذارید و چه بسا اشخاصی هستند که از این نوع مهارت‌ها درآمدهای باورنکردنی دهها میلیونی در می‌آورند.

kafeniaz.com

با ارائه فیلم های آموزشی در زمینه موسیقی به راحتی می توانید درآمد کسب کنید

روش های آموزشی که در سطح وب پیاده شده است کار همه ی کاربران را راحت تر از قبل کرده است. مردم با توجه به نیازی که دارند آموزش های صوتی، ویدیو و یا فایل های الکترونیکی را دانلود می کنند و از آن استفاده می کنند. اگر شما شخصی هستید که در رشته خاصی از موسیقی مهارت دارید می توانید با ارائه فیلم های آموزشی و یا پادکست های صوتی در سایت ها و شبکه های اجتماعی کاربر جذب کنید.

سخن آخر

تمامی مواردی که ذکر شد، منوط به این است که شما در یک زمینه خاص مهارت داشته باشید. اگر فکر می کنید که مهارت خاصی ندارید می توانید اینگونه مهارت ها را بیاموزید و کسب درآمد را شروع کنید. هیچ گاه برای هیچ کاری دیر نیست. پس دست از بهانه جویی بردارید و دست به کار شوید. [اعتماد به نفس](#) داشته باشید و از مهارت های خودتان برای رشد و ترقی شخصیت خودتان استفاده کنید.

سعی کنید خودتان را به عنوان یک برند به بازار کسب و کار، معرفی کنید.