

ایده‌هایی کم هزینه برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی



دنیای کسب و کارهای آزاد دنیای واقعاً عجیب و غریبی است. از این لحاظ که درآمدهای فوق تصور را به دست می‌آورند. درآمدهایی که یک کارمند در تمام سال‌های خدمتش نمی‌تواند به آن دست پیدا کند.

کسب و کارهای آزاد یا همان خود اشتغالی را می‌توان با کمی فکر و سرمایه راه اندازی کرد. با راه اندازی این نوع کسب و کارها همه به زندگی رؤیایی و درآمدهای میلیاردی فکر می‌کنیم. اما این نوع کسب و کارها هم طبق شرایط و قوانین خاص خودش راه اندازی می‌شود.

اگر اصول راه اندازی آن را رعایت نکنید در عرض چند روز یا چند ماه ورشکست خواهید شد. عواملی مانند

- ✓ چه نوع کسب و کار راه اندازی کنید
- ✓ چطور راه اندازی کنیم
- ✓ تجربه کافی در زمینه کاری
- ✓ تلاش و کوشش
- ✓ داشتن صبر
- ✓ عجله نکردن در کسب درآمد
- ✓ در اختیار داشتن مقداری بودجه
- ✓ چطور گسترش دادن کسب و کار
- ✓ و

همه‌ی این موارد اگر رعایت شود یک کسب و کار خانگی به یک کسب و کار بزرگ و بین‌المللی تبدیل خواهد شد. کما اینکه خیلی از این نوع را می‌توان نام برد.

تیم "کافه نیاز" سعی کرده است ۱۳ روش خود اشتغالی یا همان کسب و کارهای آزاد را با کمترین هزینه معرفی نماید.

اما نکته‌ی مهمی که باید رعایت کنید این است که در چند ماه یا سال اول به درآمدهای زیاد فکر نکنید. صبر داشته باشید و تلاش کنید. به مرور زمان درآمادتان هم زیاد خواهد شد.

با ما همراه باشید

۱. فروش کارت شارژ از طریق اینترنت

برخی از مردم از طریق فروش کارت شارژ از طریق اینترنت کسب درآمد می کنند



با رشد سیم کارهای اعتباری در کشور خرید کارت شارژ نیز رو به افزایش است. دیگر مردم برای خرید شارژ به سمت مغازه‌ها و دستگاه‌های خودپرداز هجوم نمی‌آورند.

فرهنگ مردم به سمتی کشیده شده است که بیشتر دوست دارند از طریق کارت‌های اعتباری خود اقدام به خرید کارت شارژ کنند. برای همین به راحتی وارد اینترنت می‌شوند و از سایت‌هایی که اقدام به فروش کارت شارژ آنلاین می‌کنند، خرید می‌کنند.

برای این منظور باید اقدام به ثبت یک [دامنه](#) برای سایت خود کنید و سپس با یک طراح سایت صحبت کنید تا سایت شما را با کمترین هزینه طراحی کند.

در این مسیر باید دو نکته‌ی مهم را مد نظر داشت:

اول اینکه:

سایت‌های زیاد هستند که اقدام به فروش کارت شارژ آنلاین می‌کنند و با کمی تحلیل رقبا در این زمینه می‌توانید به راحتی به رقیبی سر سخت برای آنها مبدل شوید.

دوم اینکه:

اگر اقدام به راه اندازی سایت کردید باید روی سئو و بهینه سازی سایت خیلی کار کنید تا در بهترین نتایج جستجو گوگل قرار بگیرید.

۲. فروش فایل‌ها و کتاب‌های الکترونیکی

فروش فایل‌ها و کتاب‌های الکترونیکی، ایده‌ای بسیار درآمدزا است



این روزها با گسترش گوشی‌های همراه و اینترنت، مردم بیشتر به سراغ تهیه فایل‌ها و کتاب‌های الکترونیکی رایگان و گاهی اوقات هم خرید کتاب‌های الکترونیکی می‌کنند.

در این مواقع می‌توانید به دو صورت عمل نمایید:

اول اینکه:

کتاب‌ها، فایل‌ها و محتواهای الکترونیکی که به صورت فایل PDF و WORD و در بعضی مواقع به صورت فایل‌های صوتی با فرمت MP3 تهیه می‌کنید در سایت‌هایی مانند ketabesabz.com ، parsbook.com ، takbook.com و هر سایت دیگری آپلود نمایید. این کار را می‌توانید به صورت رایگان انجام دهید و یا لینک خرید وارد کنید تا مردم از شما خرید کنند.

دوم اینکه:

خودتان شخصاً اقدام به طراحی سایت‌هایی به این صورت نمایید. با مقداری هزینه می‌توانید سایت‌هایی را طراحی کنید که باز هم به دو شکل می‌توانید درآمد کسب کنید.

شکل اول:

اگر رتبه‌ی سایت بالا باشد می‌توانید مکان‌های تبلیغاتی سایت خودتان را در اختیار مردم قرار دهید و مطمئن باشید که مردم هم برای ارسال تبلیغات در سایت شما هزینه پرداخت می‌کنند.

شکل دوم:

به ازای هر فایل و کتاب الکترونیکی که در سایت شما برای فروش قرار می‌گیرد، می‌توانید درصدی از فروش را برای خود بردارید. این روش را همکاری در فروش می‌نامند.

تولید محتوا برای دیگر سایت ها می تواند درآمدی خوبی برای شما داشته باشد



تولید محتوا پادشاه جذب مشتری است و سایت های زیادی هم به تولید محتوا نیازمندند. اگر روزانه تولید محتوا نکنند هم مشتری جدید ندارند و هم گوگل به آنها رتبه خوبی نخواهد داد.

اگر در زمینه ای توانایی و مهارت دارید می توانید با این نوع سایت ها که کم هم نیستند ارتباط برقرار کنید و برای هر تولید محتوا هزینه ای را از آنها دریافت کنید.

نویسنده بودن هم مهارت شما را بالا خواهد برد و هم می توانید درآمدی ثابت داشته باشید. اگر مطالب تولیدی شما در هیچ جای اینترنت وجود نداشته باشد به طبع هزینه بیشتری را دریافت خواهید کرد.

۴. انجام پروژه‌های دانشجویی



بسیاری از دانشجویان به علت نداشتن مهارت و دانش کافی نمی‌توانند پروژه‌های خود را به اتمام برسانند. اگر شما در بازار آزاد کار کرده‌اید و مهارت و توانایی خاصی مانند انجام کارهای فتوشاپ، گرافیکی، تایپ، ترجمه، برنامه نویسی، اتوکد، نقشه کشی و ... دارید می‌توانید از این نوع مهارت خود کسب درآمد کنید.

کافی است که کارت ویزیت طراحی کنید و به دانشجویان کار خود را معرفی کنید و یا در سایت‌های تبلیغاتی آنلاین، تبلیغات خود را ثبت کنید.

۵. درآمد از گوشی همراه و شبکه های اجتماعی

تبلیغ در شبکه های اجتماعی سود سرشاری را برای شما به همراه دارد



شاید به جرأت بتوان گفت که تلفن همراه کاربردی ترین دستگاهی است که در دنیای امروزی در دست هر شخصی می توان مشاهده کرد. در هر جایی که تصورش را بکنید و حتی در مواقع خواب هم مردم گوشی به دست و در شبکه های اجتماعی مشغول به اشتراک گذاری مطالب و عکس های خود هستند.

خیلی از کسب و کارها از این طریق اقدام به کسب درآمد می کنند. می توانید به روش زیر این کار را انجام دهید. در برنامه هایی مانند تلگرام، اینستاگرام، فیسبوک، توئیتر و ... صفحه هایی خاص را بسازید. سپس سعی کنید از هر جای دنیا که می توانید مطالب، کلیپ و عکس های جذاب را تهیه کنید و در دیگر شبکه ها به اشتراک بگذارید. بیشتر سعی کنید با کلیپ های تصویری که مخاطب بیشتری دارد شروع کنید.

هر زمان که مخاطبین شما زیاد شدند برای کسب درآمد می توانید دست به کار شوید. تبلیغات مخاطبین خود را با دریافت مقداری هزینه در پیج خود قرار دهید.

۶. طراحی سایتها و وبلاگ با محتواهای ناب

داشتن سایتی که تولید محتوای ناب دارد به کسب درآمد شما کمک می کند



این روزها مطالب کپی در سایتها به وضوح قابل مشاهده است. در هر سایتی وارد شوید می توانید مطالبی که در دیگر سایتها نیز قرار دارد مشاهده کرد. موتورهای جستجوگر هم با این نوع سایتها و مطالب کپی شده برخورد می کنند.

اگر در زمینه ای خاص به طور مثال طراحی سایت، سئو و بهینه سایت و هر زمینه ای دیگری اطلاعات خاصی دارید می توانید با تولید محتواهای خاص و ناب خود را به عنوان یک متخصص در این زمینه به دیگران معرفی کنید. اگر دیدی بلند مدت نسبت به این مورد داشته باشید می توانید به راحتی کسب درآمد کنید.

داشتن سایتی که در آن خرید و فروش دامنه صورت بگیرد، ایده ای پول ساز است

این دامنه به می رسد



kafeniaz.com

اگر سری به اینترنت بزنید سایت‌های خیلی زیادی را خواهید دید که چند ماهی را کار می‌کنند و چون مشتری و درآمدی ندارند آن را به فروش می‌رسانند. شما هم می‌توانید از این موضوع کسب درآمد کنید.

چطور این کار را انجام دهیم؟

می‌توانید سایت خرید و فروش دامنه را طراحی کنید. مردم برای اینکه دامنه‌های ارزان قیمت خریداری کنند به این سایت‌ها سر می‌زنند.

شما هم به ازای فروش هر سایتی می‌توانید درصدی را از کاربران خود دریافت کنید. این نوع کسب و کار یکی از بی‌دردسرتین کارها است.

۸. درآمد از آپلود فایل



uploadboy.com
EASY FILE SHARING

درآمد میلیونی برای سایت‌های دانلود
فایل‌ها تو آپلود کن و برای هر دانلود پول بگیر

✓ دریافت درآمد بصورت ریالی و بصورت هفتگی و منظم
✓ لینک دانلود آسان با بیشترین سرعت دانلود در ایران

kafeniaz.com

در دنیای اینترنت سایت‌های دانلود و آپلود فایل بسیار زیاد هستند. با یک جستجوی ساده متوجه این موضوع خواهید شد.

سایت‌های دانلودی به خاطر اینکه کمتر از حجم‌هاست خود استفاده کنند با سایت‌هایی که در زمینه آپلود فایل فعالیت می‌کنند، اقدام به همکاری می‌کنند. سایت‌های آپلود هم به ازای کاربرانی که در سایت شما اقدام به دانلود فایل می‌کنند مبلغی را به حساب شما واریز می‌کند. یکی از این نمونه سایت‌ها، uploadboy.com است.

ترجمه نرم افزارهای کاربردی به فارسی و به صورت فایل آموزشی درآوردن، می تواند درآمد خوبی داشته باشد



حدود ۹۵ درصد برنامه‌های کامپیوتری که در دنیای وب به اشتراک گذاشته می‌شود نسخه انگلیسی زبان است. اگر مقداری به زبان انگلیسی آشنایی دارید می‌توانید این برنامه‌ها را به صورت یک فایل آموزشی ویدیویی تهیه کنید و آن را با کمترین هزینه در اختیار کاربران فارسی زبان قرار دهید. همچنین می‌توانید کتاب‌های الکترونیکی این نرم افزارها را نیز با هزینه‌های کم به طور مثال ۲۰۰۰ الی ۳۰۰۰ تومان در اختیار کاربران قرار دهید. سعی کنید روز به روز به محتواهای آموزشی خود در سطح وب بیفزایید و آن را در اختیار کاربران قرار دهید.

ساخت اپلیکیشن موبایل، یکی از راه های درآمدزایی است



kafeniaz.com

بازار [اپلیکیشن](#) و برنامه های موبایل در دنیا داغ داغ است. مردم هر روز در اینترنت به دنبال برنامه های مورد علاقه خود هستند تا نیاز خود را برطرف کنند. همین امر باعث شده تا سایت هایی از این دسته در اینترنت هر روز بزرگ و بزرگ تر شود.

برای اینکه از قافله عقب نمانید سعی کنید حتی اگر اطلاعاتی در مورد برنامه نویسی اندروید ندارید به دو روش این کار را انجام دهید:

روش اول:

می توانید با مقداری هزینه کم برنامه نویسی اندروید را یاد بگیرید و با خلاقیتی که از خود به خرج می دهید برای فروشگاه ها، مغازه ها، اصناف، تاکسی تلفنی و هر چیزی که تصورش را می کنید برنامه درست کنید و برای دانلود هم هزینه کمی دریافت کنید.

روش دوم:

اگر دانش و اطلاعاتی در مورد برنامه نویسی ندارید می‌توانید از سایت‌هایی که در این مورد فعالیت می‌کنند و به صورت آنلاین اپلیکیشن‌های اندروید را درست می‌کنند، استفاده کنید.

۱۱. فروش جایگاه تبلیغاتی در سایت

فروش جایگاه تبلیغاتی سایت، کاری است که خیلی از سایت‌ها انجام می‌دهند



بسیاری از سایت‌هایی که شما مد نظر دارید همین کار را انجام می‌دهند حتی گوگل. تمام خدماتی که گوگل ارائه می‌دهد کاملاً رایگان است و رتبه‌ی سایتش هم در تمام دنیا اول است. مردم به خاطر اینکه در لینک اول گوگل باشند حاضرند به این سایت هزینه‌ای پرداخت کنند و به ازای هر کلیک که روی لینک سایت وارد می‌شود، از هزینه‌ی پرداختی کسر می‌شود. خیلی از سایت‌هایی که در ایران هم در رتبه‌های بالا قرار دارند همین کار را می‌کنند. به طور مثال سایت ورزش ۳ را در نظر بگیرید. تمام اطلاعات مربوط به ورزش را به صورت رایگان در اختیار شما قرار می‌دهد و سیستم درآمد زایی آن فقط از طریق جذب آگهی‌هایی است که در سایت قرار می‌دهد.

۱۲. استفاده از پاپ آپ



اگر بازدید کننده سایت شما زیاد باشد می‌توانید از این روش استفاده کنید که هم به سود شما است و هم به ضرر شماست.

مزیت این روش:

می‌توانید لینک بعضی از سایت‌ها را در سایت خود قرار دهید و هر زمان که کاربران وارد سایت شما می‌شود و هر جای سایت کلیک می‌کنند، سایت طرف مقابل باز شود. به ازای هر کاربری که وارد سایت طرف مقابل می‌شود هزینه‌ای به شما پرداخت می‌شود. هر چه کاربر بیشتری وارد سایت دیگری شود، به طبع درآمد شما بیشتر خواهد بود.

معایب این روش:

این روش متأسفانه کاربران را از سایت شما فراری می‌دهد. اگر می‌خواهید کاربران را فراری دهید از این روش استفاده کنید و به هیچ عنوان این روش را به هیچ کسی پیشنهاد نمی‌دهیم. چون کاربران از سایت‌هایی که پاپ آپ دارند بیزارند.

۱۳. همکاری در فروش

همکاری در فروش، یکی از روش های کسب درآمد برای سایت ها است



فروش محصولات دیگران کاری آسان و بدون هزینه است. این روشی است که خیلی از مردم آن را انجام می دهند و کسب درآمد می کنند. با یک جستجوی ساده در اینترنت سایت هایی را پیدا خواهید کرد که حاضرند به ازای فروش محصولاتشان به شما هزینه پرداخت کنند.

سخن آخر

برای موفقیت باید از یک نقطه شروع کنید. اگر دست روی دست بگذارید به هیچ عنوان هیچ کسی به شما پول نخواهد داد. این شما هستید که می توانید به ترس از شکست غلبه کنید. از همین تصمیم بگیرید که آینده خود را خلق کنید نه اینکه خالق آینده دیگران باشید.

ما را در شبکه های اجتماعی دنبال کنید



LinkedIn

